

## Ils nous soutiennent



## Ils nous ont fait confiance



### Contact

 [igr.juniorconsulting@gmail.com](mailto:igr.juniorconsulting@gmail.com)

 11, rue Jean Macé  
35000 Rennes

 Lucas OLLIVIER - Président  
06 34 60 77 00

### Suivez-nous sur nos réseaux sociaux!



Notre site !

# IGR Junior Consulting

DES ÉTUDIANTS QUALIFIÉS EN GESTION,  
AU SERVICE DE VOTRE ORGANISATION !

# Notre association

.....

Créée en 1992, **IGR Junior Consulting** est l'association de conseil aux entreprises de l'IGR-IAE Rennes. Notre association met en relation les entreprises et les étudiants de l'IGR-IAE dans le cadre de réalisations de prestations dans les divers domaines de la **gestion**. Les compétences et les connaissances des étudiants sont mises à profit des entreprises.

## Nos atouts

.....



IGR Junior Consulting est une des associations de l'IGR-IAE Rennes, **premier IAE du Grand Ouest**.



- Professionnalisme
- Réactivité
- Rigueur
- Confiance

## Notre mouvement

.....

IGR Junior Consulting est fière de faire partie de la **Junior IAE France (JIAE)**. Cette dernière régit l'ensemble des Junior-Entreprises des IAE de France, les conseille et veille à leur bon fonctionnement.

# Des prestations sur-mesure

.....

## Étude de marché

Afin de connaître parfaitement le marché sur lequel vous souhaitez vous insérer, nous analysons son environnement, sa taille, ses spécificités, ses acteurs, ses tendances ou encore les motivations de votre population cible pour vous permettre de prendre les meilleures décisions possibles.

## Étude de satisfaction

Découvrez comment votre offre est perçue par vos clients. Apprenez à mieux les connaître afin de comprendre leurs attentes et anticiper de nouveaux besoins.

## Analyse et étude financières

Avec vos éléments financiers, nous réalisons une analyse financière de votre organisation. À l'aide des indicateurs fournis, nous pouvons analyser ensemble quels sont vos points forts et vos points d'amélioration.

## Et plus....

Nous prenons le temps de vous écouter et d'échanger pour cibler au mieux vos besoins. Cela nous permet d'analyser si votre projet est à notre portée, et ainsi créer une offre personnalisée.

# Processus

.....

- 1 Prise de contact**
  - Réception de votre demande
  - Identification de vos besoins et de vos attentes lors d'un rendez-vous
- 2 Proposition commerciale**
  - Transmission d'une proposition concrète et personnalisée avec une méthodologie, un budget et le calendrier prévisionnel de votre étude
  - Discussion puis ajustement de la proposition en fonction de vos retours
- 3 Réalisation de l'étude**
  - Recrutement des consultants
  - Accompagnement par un chef de projet qui veillera au bon déroulement de l'étude
- 4 Contrôle qualité**
  - Vérification de la conformité de la prestation par notre pôle Qualité
- 5 Présentation des résultats**
  - Remise du livrable final

